

ECONOMIA E GESTIONE DELLE IMPRESE

A.A. 2008/09

PAROLE CHIAVE

PARTE GENERALE

ECONOMIA
GESTIONE
IMPRESE

ORGANIZZAZIONE
STABILE
PERSONE E MEZZI
PROCESSI DI PRODUZIONE
BENI/SERVIZI
SCAMBIO
PRODUZIONE RICCHEZZA

U.D. e U.L.
SETTORE VS. MERCATO
CLIENTE VS. CONSUMATORE
PRODOTTO FINITO VS. PRODOTTO FINALE
IMPRESA VIRTUALE VS. IMPRESA VUOTA
PRINCIPIO DI SPECIALIZZAZIONE
ECONOMIA DI SCAMBIO/MERCATO

REDDITO, REDDITIVITA', PROFITTO
EQUILIBRIO ECONOMICO VS. EQUILIBRIO FINANZIARIO
PREZZO VS. COSTO
TEORIA DELLE 3P
EFFICIENZA VS. EFFICACIA
PRODUTTIVITA' ED ECONOMICITA'
FATTURATO
QUOTA DI MERCATO
LEGITTIMAZIONE SOCIALE
FUNZIONI VS. FINI

SISTEMA
SOCIO-TECNICO
APERTO
SINERGIA
AMBIENTE REMOTO VS. AMBIENTE IMMEDIATO
AMBIENTE IMMEDIATO COMPETITIVO
AMBIENTE IMMEDIATO RELAZIONALE

FORME DI MERCATO
MONOPOLIO

OLIGOPOLIO
 CONCORRENZA PERFETTA
 CONCORRENZA MONOPOLISTICA

CONCENTRAZIONE VS. FRAMMENTAZIONE
 BARRIERE ALL'ENTRATA
 ECONOMIE DI SCALA
 KNOW-HOW

BARRIERE ALL'USCITA
 FILIERA
 ASA
 PARADIGMA STRUTTURA-CONDOTTA-PRESTAZIONI (= TESI STRUTTURALISTA)
 TESI COMPORTAMENTISTA
 DINAMISMO (MUTEVOLEZZA + VELOCITA')
 DIVERSITA'
 COMPLESSO VS. COMPLICATO
 COMPLESSITA'
 FATTORI PRODUTTIVI
 OUTPUT
 INPUT
 VALORE AGGIUNTO

COSTI:
 FISSI
 VARIABILI
 DIRETTI
 COMUNI
 INDUSTRIALI
 COMMERCIALI
 GENERALI

FATTORI INTERNI E FATTORI ESTERNI
 VALORE DELLA PRODUZIONE
 INTEGRAZIONE VERTICALE

ASSETTO ORGANIZZATIVO
 ASSETTO ISTITUZIONALE
 ASSETTO PRODUTTIVO
 SUBSTRATO VALORIALE

FORMA GIURIDICA
 IMPRESA CAPITALISTICA VS. IMPRESA MANAGERIALE

PRODUZIONE, PRODUTTIVITA', CAPACITA' PRODUTTIVA
 MODALITA' PRODUTTIVE ARTIGIANALI VS. MODALITA' PRODUTTIVE INDUSTRIALI
 COMPETITIVITA'
 LEADERSHIP DI COSTO
 DIFFERENZIAZIONE VS. DIVERSIFICAZIONE
 ELASTICITA'
 FLESSIBILITA'

QUALITA'
 ECONOMIE DI SFRUTTAMENTO
 ECONOMIE DI SCALA VS. DISECONOMIE DI SCALA
 RELAZIONE AREA-VOLUME
 LEGGE DEI GRANDI NUMERI
 COSTI PROGETTAZIONE E INSTALLAZIONE
 SPECIALIZZAZIONE DEL LAVORO
 ECONOMIE DI APPRENDIMENTO
 ECONOMIE DI SCOPO
 DIMENSIONAMENTO
 INNOVAZIONE
 LAYOUT
 LOCALIZZAZIONE
 INTEGRAZIONE
 DECENTRAMENTO
 DELOCALIZZAZIONE
 ORIENTAMENTO STRATEGICO DI FONDO
 FINANZIARIZZAZIONE
 ORGANIZZAZIONE
 IMPRESA COME SISTEMA DI RELAZIONI
 FUNZIONE ORGANIZZATIVA
 STRUTTURA ORGANIZZATIVA
 STRUTTURE FORMALI VS. STRUTTURE INFORMALI
 ORGANIGRAMMA
 ORGANIZZAZIONE PIATTA
 PRINCIPI ORGANIZZATIVI
 DIVISIONE DEL LAVORO/SPECIALIZZAZIONE
 COORDINAMENTO
 LINEA GERARCHICA E UNICITA' DI COMANDO
 ORGANIZZAZIONE SCIENTIFICA E TEORIA X DI MC GREGOR
 COINVOLGIMENTO E PARTECIPAZIONE (RIF. TQM) E TEORIA Y DI MC GREGOR

ORGANIZZAZIONE E PERSONE
 LEADERSHIP
 MOTIVAZIONE
 PIRAMIDE DEI BISOGNI DI MASLOW
 LEVE MOTIVAZIONALI
 LEADER = STILE DI DIREZIONE MOTIVANTE
 SOGNO
 ESEMPIO
 COMUNICAZIONE
 ASCOLTO
 DIVERTIMENTO

FATTORI ORIGINALI: CONOSCENZA, CREATIVITA' E FIDUCIA (RISORSE IMMATERIALI)
 FATTORI DERIVATI: PERSONALE (LAVORO), CAPITALI

IMPRESA COME SISTEMA COGNITIVO

PROCESSI DI SOCIALIZZAZIONE, ESTERNALIZZAZIONE, COMBINAZIONE,
 INTERNALIZZAZIONE

TECNICHE CREATIVE: BRAIN STORMING, TECNICA DEGLI OBIETTIVI ROVESCIAI, TECNICA DEL WHAT IF (RIF. PENSIERO LATERALE)

GESTIONE STRATEGICA

GESTIONE OPERATIVA

STRATEGIA COMPLESSIVA

STRATEGIA COMPETITIVA

STRATEGIE FUNZIONALI

COMPETITIVITA' VS. CONCORRENZA

STRATEGIA EX ANTE

STRATEGIA EX POST

NUOVI APPROCCI

MODELLO 5 FORZE DI PORTER

LE 4 P

MATRICE PRODOTTI-MERCATI

SVILUPPO MONOSETTORIALE E SVILUPPO POLISETTORIALE

IMPRESA MULTINAZIONALE E IMPRESA TRANSNAZIONALE

LOGICHE DI AZIONE MANAGERIALE

TEORIA DELLA RAZIONALITA' ASSOLUTA VS. RAZIONALITA' LIMITATA

HOMO OECOMICUS

DIALETTICA SOGGETTO-SISTEMA

LE TRAPPOLE COGNITIVE (EURISTICHE E BIASES)

PARTE ESERCITAZIONI

CALCOLI DI CONVENIENZA ECONOMICA

RAZIONALITA' (ASSOLUTA VS. LIMITATA)

ANALISI DEGLI INVESTIMENTI

METODI MATEMATICI (ROI, PBP)

METODI FINANZIARI (EVA, IP, TIR, PBP)

INVESTIMENTO

PROCESSO DI ATTUALIZZAZIONE

TASSO DI INTERESSE

DISPONIBILITA'

VITA UTILE

FATTORI CORRETTIVI

CONTRIBUTO A FONDO PERDUTO

CAPITALE D'ESERCIZIO

VALORE RESIDUO

CONTRIBUTO IN CONTO INTERESSI

ONERI FINANZIARI

AMMORTAMENTO

CONFRONTO OPERATIVO

MAKE OR BUY

INTEGRAZIONE VS. DECENTRAMENTO

COSTI DI TRANSAZIONE

QUALITA'

TEMPESTIVITA'
CONOSCENZA
POTERE CONTRATTUALE
COSTI E RICAVI DIFFERENZIALI
COSTI/RICAVI CESSANTI
COSTI/RICAVI SORGENTI
COSTI/RICAVI PASSATI
MARGINE DI CONTRIBUZIONE
UTILE VS. PERDITA
ANALISI CVP O DEL PUNTO DI EQUILIBRIO
MARGINE DI SICUREZZA
FUNZIONE FINANZIARIA
PARADIGMA FINANZA TRADIZIONALE
PARADIGMA FINANZA ALLARGATA
PARADIGMA DELLA NUOVA FINANZA
CICLO ACQUISTO-PRODUZIONE-VENDITA (dal punto di vista finanziario)
EQUILIBRIO ECONOMICO VS. EQUILIBRIO FINANZIARIO
FABBISOGNO FINANZIARIO
RENDICONTO FINANZIARIO
PRINCIPI DI OMOGENEITA', ELASTICITA', FLESSIBILITA', ECONOMICITA'
RISCHIO OPERATIVO VS. RISCHIO FINANZIARIO
FONTI DI FINANZIAMENTO INTERNE VS. FONTI DI FINANZIAMENTO ESTERNE
CAPITALE PROPRIO
AUTOFINANZIAMENTO
FINANZIAMENTO DIRETTO DEI SOCI
LEASING
FACTORING